

Map & match - pitch & co

Coffee Partner du 16 septembre



AGENDA



- Elevator pitch



- Traitement des objections
- Utilisation map & match
- Tarification : qu'est ce que je vends et comment je le vends?

Elevator pitch

2 piliers :



pour optimiser :

LA PERFORMANCE

DE L'INDIVIDU, DES EQUIPES ET DES ORGANISATIONS

par :

**L'ENGAGEMENT
INDIVIDUEL**

**L'AGILITÉ DU
COLLECTIF**

Exemple :



"map & match est une solution innovante de management des équipes pour optimiser et dynamiser la performance collective."

L'algorithme map & match révèle les talents innés de chaque collaborateur et la façon de les mettre au mieux au service de son équipe et des enjeux de l'entreprise."

+ la suite doit être adaptée au contexte

La création de valeur map & match

Nos clients

- Contexte d'entrée de nos clients

37%
Prise de
poste/levée de
fonds

25%
Transformation des
organisations

23%
Optimisation de
la performance

- Leur utilisation en interne

37%
Accompagner
la performance
des équipes

22%
Recrutement/
Mobilité

17% Recrutement
& équipe

27%
Teambuilding
(séminaire
annuel)

8% Conduite du
changement

- Décideurs

54%
PDG

22%
Manager de BU

17%
DRH

Votre utilisation



<https://forms.gle/Q4MbR5ix8AgEoFj97>

Tour de table: Les objections rencontrées et comment y répondre

Exemples

"J'ai déjà le MBTI"	"Map & match est complémentaire et s'inscrit dans une logique d'appétence et non de préférence psychologique"
"c'est trop tôt je viens de prendre mon poste"	"Justement map & match va vous faire gagner du temps sur la connaissance de votre équipe"
"Je n'ai pas de RH piloter le projet map & match"	"Map & match n'est pas une solution RH mais un outil managérial"

Des résultats mesurés et témoignés par nos clients

L'avant / après map & match

+30% d'engagement



Mesuré par
l'amélioration des
ratios **GPTW**

**30% de gain de temps
sur le run du projet**

Mesuré par un client :
*"map & match accélère la découverte
de l'équipe et lui permet de rentrer en
mode run plus rapidement et plus
efficacement"*

Plus de performance

- Réduction du turnover par 3
- Améliorations constatées des résultats (CA/Productivité)
- 75% de réduction d'erreur lors du recrutement

CAS CLIENT

« C'est très puissant, pour libérer le potentiel de l'entreprise et concilier, plaisir, collaboration et performance. map & match c'est mieux se connaître, mieux connaître les autres pour réussir ensemble »

Maxime Didier. CEO Comdata Monde

« C'est un outil positif, rationnel et très original. La plateforme est une porte ouverte sur un monde que les autres outils n'offrent absolument pas. Depuis, je n'ai jamais cessé de l'utiliser ! »

Nicolas d'Hueppe CEO Alchimie

« map & match a permis d'accélérer notre transformation en mettant en avant la contribution 'naturelle' de chacun, au-delà de ses compétences techniques et fonctionnelles. »

Alexandre Lechenne. CEO Globaz

« Un excellent workshop collectif mettant à profit l'approche map & match en travaillant sur nos préférences professionnelles, en concevant des profils individuels et des profils d'équipe. Je recommande ! »

Béatrice Le Terrec. DRH BNP Lease



Tarification

Tour de table :

Vous avez la possibilité de vendre à vos clients en compléments de vos prestations :

- T5™ individuel ou T5™ complet
- **Conseil : à partir de 25 profils chez un même client** → ouvrir un accès plateforme à son client ?

Point d'attention : la visibilité du client est limitée sans un abonnement accès plateforme.
→ "Passer en mode collaborateur"

Grille tarifaire

The screenshot displays the 'map&match' dashboard for a user named Juliette Messéant, who is an Administrator. The interface includes a sidebar with navigation options like 'Mon compte', 'Passer en mode collaborateur', 'MA SOCIÉTÉ', and 'APPLICATIONS'. The main dashboard area features a welcome message, a 'Partager mon profil' button, and a section for 'Activités récentes' with two sub-sections: 'Partages' and 'Équipes auxquelles j'appartiens'. The 'Partages' section shows a list of people who have shared their profile, including 'Valérie Jones'. The 'Équipes auxquelles j'appartiens' section shows a list of teams, including 'Etude dirigeant' and 'Map & Match'.

Prochains coffee partenaires

A vos agendas pour ne pas rater ces moments d'échange uniques!

AMÉLIORER LES RECRUTEMENTS GRÂCE À map & match

14 octobre de 13h45 à 15h

PRÉVENIR LE BURN OUT DU MANAGER AVEC map & match

18 novembre de 13h45 à 15h

DÉCOUVRIR LA NOUVELLE PLATEFORME map & match

9 décembre de 13h45 à 15h